

# PowerTalk – Umění zaujmout tady a teď

*Mysli a komunikuj jasně, stručně a cíleně.*

Jasně cílená a pohotová komunikace je silným nástrojem v naší profesionální kariéře. Denně čelíme širokému spektru výzev, dotazů a požadavků, na které nemůžeme být vždy stoprocentně připraveni. I tak ale musíme obstát. Rozdíl mezi úspěchem a neúspěchem často spočívá v tom, jak se dokážeme prodat v klíčových okamžicích. Business svět je příliš rychlý na to, aby dával druhou, třetí či čtvrtou šanci.

Tento trénink je zacílen na ty, kteří potřebují pohotově argumentovat, obhájit své stanovisko, přesvědčit během pár minut a na místě zvládnout kritické posluchače. Často totiž nemáme luxus ve formě času na přípravu. Naučíte se, jak zaujmout a být přesvědčivý v rozhodujících okamžicích a jak cíleně prosadit svoje sdělení za všech okolností.

## Pro koho je trénink určen

Trénink je určen pro ty, jejichž úspěch je posuzován podle okamžité přesvědčivé komunikace během schůzek, prezentací a jednání tváří v tvář nebo v malé skupině. Trénink je zvláště vhodný pro lidi s pokročilou úrovní komunikace, pro manažery, prodejce či konzultanty.

## Přidaná hodnota

Trénink poskytuje sadu praktických metod, jak si rychle utřídit myšlenky a přesvědčivě je prezentovat s okamžitým dopadem. Po dokončení kurzu budete schopni prosadit svůj názor jasně, přesvědčivě a s cíleným dopadem. Posílíte své sebevědomí při prezentacích, pohovorech či jednáních. Naučíte se pozitivně zvládat námítky a odpovídat na dotazy sebejistě a s žádaným efektem. Trénink je velice živý, interaktivní a prakticky orientovaný. Probírané témata si pod dohledem lektora ihned procvičíte na konkrétních příkladech.

## Trenér

Všichni trenéři společnosti Vision Training splňují vysoká mezinárodní měřítka této pozice. Byli vybráni pro svou schopnost vést vysoce kvalitní trénink a díky prověřené expertíze v tématu, kterému se věnují. Trenéři mají hluboké znalosti, praktické zkušenosti a prezentační dovednosti, které posílí učební efekt tréninku.

## Obsah kurzu



- Struktura sdělení a hlavních zpráv
- Jak dosáhnout srozumitelnost a jasnost v prezentaci
- Jak se vyhnout zahlcení informacemi
- Stručně a jasně k cíli
- Slova, která zaujmou
- Jak být přesvědčivý
- Využívání řeči těla / cílený dopad neverbální komunikace
- Význam hlasu a obsahového sdělení
- Jak být klidný i pod tlakem
- Efektivní zvládnání odporu
- Obrana vlastních argumentů proti zneužití
- Využití pravé i levé poloviny mozku pro zvýraznění dopadu

## Formát tréninku

**Datum:** 21.04.2010

**Čas:** 10.00 – 17.00h.

**Lektor:** Ing. Milan Zekucia

**Místo konání:** Praha, B.I.B.S., a.s., budova BDO, Olbrachtova 5, Praha 4, 140 00

**Cena:** 5 750 + DPH, **Kč 3 990 + DPH pro student a absolventy B.I.B.S., a.s. a Book s.r.o.**

**Zahrnuje:** trénink, materiály, nápoj, kávu, čaj a certifikát