

Víte, kdo má první potřást rukou?

"Bonton obchodního jednání "

Obsah školení:

- Co je to bonton obchodního jednání
- Pravidla společenského chování
- Muži a ženy ve společnosti
- Význam prvního dojmu
- Tvorba vlastního image – komunikace, osobní vzhled, charisma, psychologie barev
- Pravidla stolování, oblečení a doplňky
- Přednosti – postavení a titulování
- Vystupování – chůze, sezení, stání
- Profesionální etika – schůzky, vizitky, dary, firemní návštěvy
- Faux pas a jak se mu vyhnout
- Mezinárodní etiketa



Lektor:



Ing. Josef Prouza

Své mnoholeté zkušenosti v lektorské činnosti má podložené vynikající teoretickou základnou získanou absolvováním studia psychologie, pedagogiky a andragogiky. Specializuje se na krizové řízení i management obecně z důvodu dlouhodobého působení ve velitelské funkci AČR.

Reference: Kooperativa a.s., SCANIA s.r.o., Kaufland a.s., E-banka a.s., C&K Toyota s.r.o., Hotel Atrium - AZ Real s.r.o., Ministerstvo vnitra ČR a mnoho dalších

Více informací na info@skoleniprovas.cz
nebo na tel.: **775 555 805**